



21-09-2021

La industria española comparada con la europea

Fernando G. Jaén Coll

Rebelión

El pasado 21 de enero de 2021, el Comité de evaluación y control de las políticas públicas de la Asamblea Nacional francesa, registró el *Rapport d'information sur l'évaluation de la politique industrielle*, una muestra de la preocupación o del interés que suscita el sector industrial en la economía, que va a servirnos para mostrar algunos datos comparados de la industria española, cuyos datos básicos vamos a extraer del Instituto Nacional de Estadística, sin entrar aquí en la evaluación propia de la política económica, que dejamos para otra ocasión.

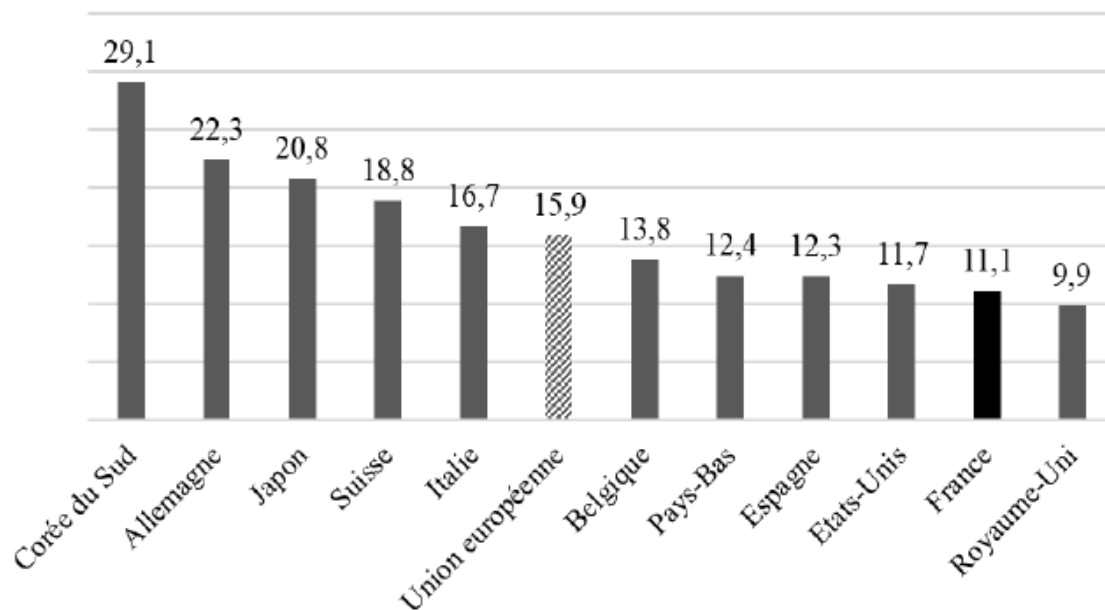
Lo primero a tener en cuenta es que, al decir “industria”, siendo la palabra utilizada la misma, no designa exactamente lo mismo hace unas décadas y ahora. Las estructuras productivas de los países enriquecidos (a los que nos circunscribimos como referencia en este artículo), se han transformado notablemente. Le llegó el turno a la industria tras haberse comprimido enormemente el peso de la agricultura anteriormente. Otros bienes, antes, la amplitud de los servicios, después, han modificado el peso relativo de la agricultura, la industria y los servicios, tanto desde el punto de vista del valor producido respecto del total producido cuanto del empleo utilizado en relación al empleo productivo total. Si bien hasta la década de los 80 del siglo XX se podía pensar que la industria eran los productos producidos;

progresivamente después hubo que considerar los servicios, hasta el punto de que, desde otro ángulo, el del marketing se utilizó la palabra “serviproducto” para designar la conjunción de producto y sus servicios asociados hasta dar en la preponderancia del servicio frente al producto como idea que encierra que lo determinante de un producto es el servicio que nos da (ejemplo elemental es el del producto “plancha” mutado en el servicio “planchar”, que es lo que determina a los competidores frente a lo requerido por el cliente).

Hemos mencionado un aspecto, pero hay otro muy importante en la evaluación del peso de la industria en el total de la producción y es el de tareas contabilizadas dentro de la rama industrial que han pasado a realizarse en el ámbito de servicios externos prestados a las empresas industriales. No sería tarea fácil desgranar las componentes para obtener unos datos homogéneos en el tiempo, y dado que la referencia principal es la del presente, el peso relativo de la industria reciente no queda desfigurado excesivamente, aunque no sea del todo comparable con datos alejados en el tiempo. Por otra parte, la industria manufacturera se considera el núcleo de la producción industrial, que suele excluir las industrias extractivas, la producción y la distribución de electricidad y gas, la producción y distribución de agua y las actividades de saneamiento y gestión de residuos, y a veces la construcción.

Veamos en un primer gráfico La posición de España en relación con los principales países de la OCDE y de la UE:

Gráfico N° 1: Partes del valor añadido manufacturero en el valor añadido total (PIB). Selección de países industriales. Año 2018 (En %)



Fuente: Rapport d'information sur l'évaluation de la politique industrielle. Assemblée Nationale. 2021.

La visura del gráfico anterior pone de relieve la diferente estructura productiva industrial en el año 2018, en que la manufactura de Corea del Sur era casi un 29,1% de su PIB; en Alemania pesaba un 22,3%, seguida de Japón, Suiza e Italia, por encima del promedio de la UE (15,9%); y, por debajo de ella Bélgica, Países Bajos, España, con un 12,3% (menos de la mitad que Corea del Sur y 10 puntos porcentuales menos que Alemania, casi la mitad, con un 55,6% respecto de ella), claro está que menos peso tiene la manufactura en EE.UU., Francia y el Reino Unido, el que menos del gráfico, con 9,9%. La preocupación francesa, que se trasluce desde hace años en los medios de comunicación y que ha hecho saltar las alarmas con la crisis sanitaria del Covid 19, sufriendo gran penuria de mascarillas y otros enseres sanitarios, debiera ser la nuestra también. La población de un país vive más serena si sabe que tiene una agricultura que le permita alimentarse, al menos esa debiera ser preocupación de cualquier gobierno, igualmente algunos bienes manufacturados forman parte del nivel de vida adquirido y ha de ser posible fabricarlos dentro del país, particularmente

los sanitarios, sin olvidar los suministros militares, sin estar supeditados a tener que importarlos con urgencia.

Con los datos de la Contabilidad Nacional del INE, en su serie trimestral desde el año 1995 hasta la actualidad, correspondiendo el último dato al segundo trimestre de 2021, hemos calculado y buscado el máximo y el mínimo del peso del valor añadido industrial, el manufacturero y el de la construcción, a precios básicos (pb), así como su ratio y ratio inversa entre el máximo y el mínimo. El cuadro siguiente nos lo muestra:

Cuadro N° 1: Peso relativo del valor añadido industrial, manufacturero y de la construcción

PIB pm Oferta (Precios corrientes) Serie Trimestral C. N. 1995T1 a 2021T2				
	Máx.	Mín.	Múltiplo	Invers Mul
VABpb Industria/ PIB	19,96	14,09	1,42	0,71
VABpb Industria. Industria manufacturera/PIB	16,87	10,42	1,62	0,62
VABpb Construcción/PIB	10,90	5,12	2,13	0,47

Fuente: Elaborado por F. G. Jaén en base a la Contabilidad Nacional. INE

El mayor peso trimestral de la ratio del VABpb Industria/ PIB, corresponde al último trimestre del año 1997 (1997T4, 19,96%) y el menor peso se produjo en el primer trimestre del año 2020 /2020T1, 14,09%), de manera que el máximo peso supuso 1,42 veces el mínimo. En 25 años, el peso de la industria sobre el PIB se contrajo seis 6 puntos porcentuales (pp). Desde entonces se ha recuperado hasta un 15,66% en 2020T4 para situarse en 15,22” en 2021T2. En conclusión, en el periodo disponible, se han perdido 5 pp del peso de la industria.

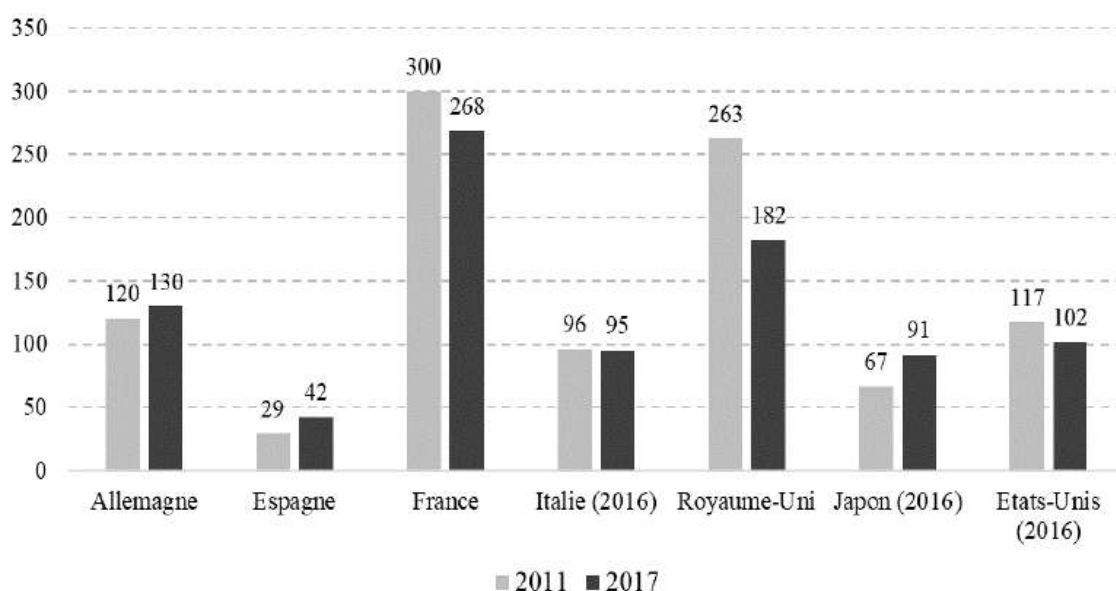
Por lo que se refiere a la industria manufacturera, su peso sobre el PIB alcanzó un máximo también en 1997T4, con un 16,87%, y un mínimo de

10,42% en el 2020T2, recuperándose hasta 11,90% en 2020T4 y acabar en 11,52% en 2021T2, con contracción similar en puntos porcentuales, pero no en términos relativos, que se acusa mucho más en la industria manufacturera, en el que el peso mínimo del período se queda en el 62% del máximo.

El apogeo de la construcción se dio en 2006T3, antesala de la crisis de las “subprimes”, con un peso respecto del PIB del 10,9% y un peso mínimo en 2014T1 de 5,12%, o sea, la mitad, ajustado el sector a niveles medios europeos, oscilando después en torno a ese peso mínimo sin alcanzar en ningún trimestre el 6%.

Otro gráfico nos ilustrará sobre un fenómeno que también hay que tomar en consideración en el contexto de economía mundializada, como hace el *Rapport d’Information* mencionado, las ventas de las filiales industriales en el extranjero:

Gráfico N° 2: Ventas de las filiales industriales en el extranjero de siete países industrializados. (En % del valor añadido doméstico de la industria)

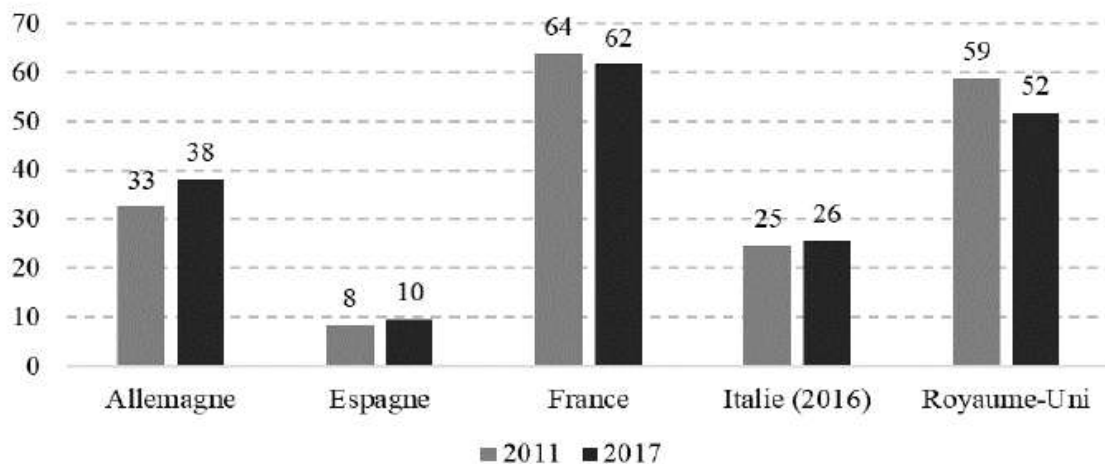


Fuente: Rapport d’information sur l’évaluation de la politique industrielle. Assemblée Nationale. 2021. Citando a France Stratégie.

De la visura de este gráfico podemos extraer al menos tres consideraciones: la primera, es el escaso peso de las ventas de las filiales industriales españolas respecto de las domésticas: 29% en el año 2011, 42% en el año 2017. En el otro extremo tenemos a Francia, con 300% en 2011 y 268% en 2017. El Reino Unido pasó de 263% en 2011 a 182% en 2017. Alemania está en 130% en 2017 y Estados Unidos, Italia y Japón, presentan porcentajes equiparables, si bien hay que destacar el salto de Japón entre 2011 y 2016, pasando de 67% a 91%.

La natural preocupación por el empleo, que a fin de cuentas es la principal preocupación inmediata de los habitantes de un país, pensando en el proceso deslocalizador de la industria que se ha producido con la globalización, el gráfico siguiente, nos muestra el empleo de las filiales extranjeras de cinco países europeos en relación con el empleo asalariado doméstico:

Gráfico N° 3: Empleo de las filiales en el extranjero en % del empleo asalariado doméstico- sector industrial



Fuente: Rapport d'information sur l'évaluation de la politique industrielle. Assemblée Nationale. 2021. Citando a France Stratégie.

Vemos que el peso del empleo en filiales en el extranjero del sector industrial presenta porcentajes importantes en el caso de Francia, del Reino Unido e incluso Alemania, que al contrario que aquellos, entre 2011 y 2017 ha aumentado en 5 puntos porcentuales, pasando de 33% a 38%. Italia (datos del año 2016), presenta un peso menor, del orden del 25%-26%,

mientras España se queda en el 10% en el año 2017 (8% en el año 2011), que puede valorarse como positivo, por ser un porcentaje relativamente bajo, o negativamente, por lo mismo, todo dependerá del punto de vista de quien haga la valoración, dando más importancia al empleo doméstico o a la inserción en el proceso de globalización y la deslocalización de empleo que ha conllevado.

Dr. Fernando G. Jaén Coll. Profesor del Departamento de Economía y Empresa de la UVIC-UCC.